

Приложение № 2 - Работен лист

„Бизнес модел Canvas“

1. Проблем

Какъв основен проблем решавате? (Напишете 1-2 изречения.)

2. Клиентски сегмент

Кой има този проблем? Кои са основните ви клиенти?

(Опишете целевата си аудитория.)

3. Уникално ценностно предложение

Какво прави вашето решение специално в сравнение с другите?

(Обобщете ключовото си предимство в 1-2 изречения.)

4. Решение

Как точно решавате проблема? (Опишете накратко вашия продукт/услуга.)



5. Потоци от приходи

Как ще печели пари вашият стартъп?

(Избройте основните си начини за генериране на приходи.)

6. Структура на разходите

Какво ще ви струва парите за дейността?

(Избройте основните разходи като производство, маркетинг, заплати.)

7. Канали

Как ще достигнете до клиентите си?

(Онлайн реклами, социални медии, магазини и др.)

8. Ключови дейности

Какви ключови неща трябва да направите, за да работи бизнесът?

(Избройте основните задачи.)



9. Ключови ресурси

От какви важни активи се нуждаете?

(Хора, оборудване, технологии, партньорства.)

10. Ключови партньори

Кой може да ви помогне да постигнете по-бърз успех?

(Други компании, инвеститори, доставчици и др.)